



# Responsable de Prospection

Emploi localisé à Paris (75) ou Montpellier (34)

Expérience requise : Minimum 3 à 5 ans

Salaire selon expérience

Contrat à durée indéterminée

## Descriptif de l'entreprise

EUROCAPE NEW ENERGY FRANCE est une société française regroupant toutes les compétences techniques nécessaires à la réalisation de parcs éoliens et centrales photovoltaïques : développement, financement, construction et exploitation. <https://www.eurocape.fr/>

## Descriptif du poste

Eurocape recherche un(e) RESPONSABLE de PROSPECTION qui pilotera différentes missions liées à la prospection externalisée de nouvelles opportunités de projets et de recherches de sites propices à l'installation de parcs éoliens et centrales solaires en France, sous la responsabilité de la direction du développement.

- Participation et coordination des stratégies de réflexion interne sur la prospection de nouvelles opportunités,
- Elaboration de cahiers des charges spécifiques, participation au choix des partenaires et prestataires, vérification des méthodologies proposées par les prestataires,
- Appui technique au département juridique dans le cadre de l'élaboration de protocole, contrats et conventions spécifiques,
- Appui technique, suivi et coordination de la prospection réalisée par les partenaires externes,
- Coordination pour passage de témoin des opportunités à l'équipe développement,
- Concertation à tous stades avec les collectivités (communes et communautés de communes)
- Formalisation et valorisation des retours d'expériences

## Compétences et qualités requises

Ayant une première expérience professionnelle réussie dans la prospection et éventuellement le développement de projets éoliens et/ou photovoltaïques en France métropolitaine de 3 à 5 ans minimum, vous connaissez et maîtrisez parfaitement les critères d'éligibilité de sites propices au développement de tels projets. Vous êtes également rompu aux échanges avec les collectivités.

Vous avez une bonne maîtrise des outils informatiques bureautique et géomatique.

Enthousiaste, dynamique, pédagogue, sens de l'écoute, rigueur et autonomie.

Permis B indispensable car déplacements prévus.

## Serait un plus :

- Gestion d'une équipe, management de partenaires externes,
- Connaissance des meilleures pratiques, gestion de contrats.